

IT Lizenz Management

Ein Vortrag von
Rechtsanwalt Christoph Kluss

Martorffstr. 5, D-60320 Frankfurt am Main

T.: +49 69 562095

E.: lawoffice@t-online.de

Über den Sprecher



- **Christoph Kluss**
- Geburtsjahr 1962
- Verheiratet / zwei Kinder: ♀ 32 u. ♂ 29
- Tätigkeit für Deutsch-Amerikanische Handelskammer in Los Angeles, USA.
- Rechtsanwalt seit 1991 überwiegend für technische Unternehmen / IT Branche im Bereich gewerblicher Rechtsschutz u. Urheberrecht, Arbeitsrecht und Inkasso.
- Prüfer IHK für Bankfachwirte
- 4 Currywurstbuden „Best Worscht In Town“  

1. [Ausgangslage](#)
2. [Ziele](#)
3. [Definitionen](#)
4. [Warum Lizenzen](#)
 - [Argumentationshilfen](#)
5. [Lizenzarten](#)
 - 5.1. [Volumenlizenzen](#),
 - 5.2. [Örtliche Bindung](#),
 - 5.3. [Zeitliche Bindung](#),
 - 5.4. [CPU-Lizenz](#),
 - 5.5. [Update-Lizenz](#),
 - 5.6. [Teilnutzungslizenz](#).
6. [Vorteile](#)
7. [Inhalt d. Lizenzrechts](#)
8. [Gestaltung Lizenz](#)
9. [Q&A](#)
10. [Ende](#)

Ausgangslage

- Risiko von Beratungsfehlern bei rechtlichen Fragen zur Softwarelizenzen.
- Notwendigkeit, Kunden mit einem strukturiertes und transparentes IT-Lizenzmanagement zu beraten,
 - Einkauf,
 - IT- Organisation und auch
 - ggf. Problematik bei M&A (z.B. Mehrfacherwerb von Lizenzen)

1. [Ausgangslage](#)
2. [Ziele](#)
3. [Definitionen](#)
4. [Warum Lizenzen](#)
 - [Argumentationshilfen](#)
5. [Lizenzarten](#)
 - 5.1. [Volumenlizenzen](#),
 - 5.2. [Örtliche Bindung](#),
 - 5.3. [Zeitliche Bindung](#),
 - 5.4. [CPU-Lizenz](#),
 - 5.5. [Update-Lizenz](#),
 - 5.6. [Teilnutzungslizenz](#).
6. [Vorteile](#)
7. [Inhalt d. Lizenzrechts](#)
8. [Gestaltung Lizenz](#)
9. [Q&A](#)
10. [Ende](#)

Ziele

- Was sind Lizenzen ?
- Warum Lizenzen ?
- Welche Arten von Lizenzen gibt es ?

1. [Ausgangslage](#)
2. [Ziele](#)
3. [Definitionen](#)
4. [Warum Lizenzen](#)
 - [Argumentationshilfen](#)
5. [Lizenzarten](#)
 - 5.1. [Volumenlizenzen](#),
 - 5.2. [Örtliche Bindung](#),
 - 5.3. [Zeitliche Bindung](#),
 - 5.4. [CPU-Lizenz](#),
 - 5.5. [Update-Lizenz](#),
 - 5.6. [Teilnutzungslizenz](#).
6. [Vorteile](#)
7. [Inhalt d. Lizenzrechts](#)
8. [Gestaltung Lizenz](#)
9. [Q&A](#)
10. [Ende](#)

Definition

- Was ist eine Lizenz ?
- Der Begriff Lizenz leitet sich aus den lateinischen Wörtern „licet“ (es ist erlaubt) und „licentia“ (die Erlaubnis) ab. Vergibst du eine Lizenz, dann ist das die Lizenzierung.
- ALSO...

1. [Ausgangslage](#)
2. [Ziele](#)
3. [Definitionen](#)
4. [Warum Lizenzen](#)
 - [Argumentationshilfen](#)
5. [Lizenzarten](#)
 - 5.1. [Volumenlizenzen](#),
 - 5.2. [Örtliche Bindung](#),
 - 5.3. [Zeitliche Bindung](#),
 - 5.4. [CPU-Lizenz](#),
 - 5.5. [Update-Lizenz](#),
 - 5.6. [Teilnutzungslizenz](#).
6. [Vorteile](#)
7. [Inhalt d. Lizenzrechts](#)
8. [Gestaltung Lizenz](#)
9. [Q&A](#)
10. [Ende](#)

Definition

- Eine Lizenz ist die vom Eigentümer eines gewerblichen Schutzrechts oder urheberrechtlichen Verwertungsrechts übertragene Erlaubnis an einen Dritten, die Verwertungsrechte des Rechtsinhabers zu nutzen (**Nutzungsrecht**).

Warum Lizenzen ?

1. [Ausgangslage](#)
2. [Ziele](#)
3. [Definitionen](#)
4. [Warum Lizenzen](#)
 - [Argumentationshilfen](#)
5. [Lizenzarten](#)
 - 5.1. [Volumenlizenzen](#),
 - 5.2. [Örtliche Bindung](#),
 - 5.3. [Zeitliche Bindung](#),
 - 5.4. [CPU-Lizenz](#),
 - 5.5. [Update-Lizenz](#),
 - 5.6. [Teilnutzungslizenz](#).
6. [Vorteile](#)
7. [Inhalt d. Lizenzrechts](#)
8. [Gestaltung Lizenz](#)
9. [Q&A](#)
10. [Ende](#)

Warum Lizenzen ?

... weil Sie Ihr Know-How monetarisieren wollen !!!



1. [Ausgangslage](#)
2. [Ziele](#)
3. [Definitionen](#)
4. [Warum Lizenzen](#)
 - [Argumentationshilfen](#)
5. [Lizenzarten](#)
 - 5.1. [Volumenlizenzen](#),
 - 5.2. [Örtliche Bindung](#),
 - 5.3. [Zeitliche Bindung](#),
 - 5.4. [CPU-Lizenz](#),
 - 5.5. [Update-Lizenz](#),
 - 5.6. [Teilnutzungslicenz](#).
6. [Vorteile](#)
7. [Inhalt d. Lizenzrechts](#)
8. [Gestaltung Lizenz](#)
9. [Q&A](#)
10. [Ende](#)

Warum Lizenzen ?

Argumentationshilfe gegenüber dem Kunden:

- Absicherung für beide Parteien,

1. [Ausgangslage](#)
2. [Ziele](#)
3. [Definitionen](#)
4. [Warum Lizenzen](#)
 - [Argumentationshilfen](#)
5. [Lizenzarten](#)
 - 5.1. [Volumenlizenzen](#),
 - 5.2. [Örtliche Bindung](#),
 - 5.3. [Zeitliche Bindung](#),
 - 5.4. [CPU-Lizenz](#),
 - 5.5. [Update-Lizenz](#),
 - 5.6. [Teilnutzungslizenz](#).
6. [Vorteile](#)
7. [Inhalt d. Lizenzrechts](#)
8. [Gestaltung Lizenz](#)
9. [Q&A](#)
10. [Ende](#)

Warum Lizenzen ?

Argumentationshilfe gegenüber dem Kunden:

- Absicherung für beide Parteien,
- Umfang des Nutzungsrechts,

1. [Ausgangslage](#)
2. [Ziele](#)
3. [Definitionen](#)
4. [Warum Lizenzen](#)
 - [Argumentationshilfen](#)
5. [Lizenzarten](#)
 - 5.1. [Volumenlizenzen](#),
 - 5.2. [Örtliche Bindung](#),
 - 5.3. [Zeitliche Bindung](#),
 - 5.4. [CPU-Lizenz](#),
 - 5.5. [Update-Lizenz](#),
 - 5.6. [Teilnutzungslizenz](#).
6. [Vorteile](#)
7. [Inhalt d. Lizenzrechts](#)
8. [Gestaltung Lizenz](#)
9. [Q&A](#)
10. [Ende](#)

Warum Lizenzen ?

Argumentationshilfe gegenüber dem Kunden:

- Absicherung für beide Parteien,
- Umfang des Nutzungsrechts,
- Steuerliche Grundlage für Buchhaltung.

1. [Ausgangslage](#)
2. [Ziele](#)
3. [Definitionen](#)
4. [Warum Lizenzen](#)
 - [Argumentationshilfen](#)
5. [Lizenzarten](#)
 - 5.1. [Volumenlizenzen](#),
 - 5.2. [Örtliche Bindung](#),
 - 5.3. [Zeitliche Bindung](#),
 - 5.4. [CPU-Lizenz](#),
 - 5.5. [Update-Lizenz](#),
 - 5.6. [Teilnutzungslizenz](#).
6. [Vorteile](#)
7. [Inhalt d. Lizenzrechts](#)
8. [Gestaltung Lizenz](#)
9. [Q&A](#)
10. [Ende](#)

Welche Art von Lizenzen

•Volumenlizenzen

1. [Ausgangslage](#)
2. [Ziele](#)
3. [Definitionen](#)
4. [Warum Lizenzen](#)
 - [Argumentationshilfen](#)
5. [Lizenzarten](#)
 - 5.1. [Volumenlizenzen](#),
 - 5.2. [Örtliche Bindung](#),
 - 5.3. [Zeitliche Bindung](#),
 - 5.4. [CPU-Lizenz](#),
 - 5.5. [Update-Lizenz](#),
 - 5.6. [Teilnutzungslizenz](#).
6. [Vorteile](#)
7. [Inhalt d. Lizenzrechts](#)
8. [Gestaltung Lizenz](#)
9. [Q&A](#)
10. [Ende](#)

Welche Art von Lizenzen

1. [Ausgangslage](#)
2. [Ziele](#)
3. [Definitionen](#)
4. [Warum Lizenzen](#)
 - [Argumentationshilfen](#)
5. [Lizenzarten](#)
 - 5.1. [Volumenlizenzen](#),
 - 5.2. [Örtliche Bindung](#),
 - 5.3. [Zeitliche Bindung](#),
 - 5.4. [CPU-Lizenz](#),
 - 5.5. [Update-Lizenz](#),
 - 5.6. [Teilnutzungslizenz](#).
6. [Vorteile](#)
7. [Inhalt d. Lizenzrechts](#)
8. [Gestaltung Lizenz](#)
9. [Q&A](#)
10. [Ende](#)

- Volumenlizenzen,
- **Örtliche Bindung,**

Welche Art von Lizenzen

1. [Ausgangslage](#)
2. [Ziele](#)
3. [Definitionen](#)
4. [Warum Lizenzen](#)
 - [Argumentationshilfen](#)
5. [Lizenzarten](#)
 - 5.1. [Volumenlizenzen](#),
 - 5.2. [Örtliche Bindung](#),
 - 5.3. [Zeitliche Bindung](#),
 - 5.4. [CPU-Lizenz](#),
 - 5.5. [Update-Lizenz](#),
 - 5.6. [Teilnutzungslizenz](#).
6. [Vorteile](#)
7. [Inhalt d. Lizenzrechts](#)
8. [Gestaltung Lizenz](#)
9. [Q&A](#)
10. [Ende](#)

- Volumenlizenzen,
- Örtliche Bindung,
- **Zeitliche Bindung,**

Welche Art von Lizenzen

1. [Ausgangslage](#)
2. [Ziele](#)
3. [Definitionen](#)
4. [Warum Lizenzen](#)
 - [Argumentationshilfen](#)
5. [Lizenzarten](#)
 - 5.1. [Volumenlizenzen](#),
 - 5.2. [Örtliche Bindung](#),
 - 5.3. [Zeitliche Bindung](#),
 - 5.4. [CPU-Lizenz](#),
 - 5.5. [Update-Lizenz](#),
 - 5.6. [Teilnutzungslizenz](#).
6. [Vorteile](#)
7. [Inhalt d. Lizenzrechts](#)
8. [Gestaltung Lizenz](#)
9. [Q&A](#)
10. [Ende](#)

- Volumenlizenzen,
- Örtliche Bindung,
- Zeitliche Bindung,
- **CPU-Lizenz:** Berechtigung der Nutzung der Software nur auf eine ganz bestimmte CPU.

Zweck:

- Verhinderung der Weitergabe,
- Bei Aufstockung der Hardware erfolgt weitere Vergütungspflicht,
- **ABER:** in Verkauf-AGB ist eine solche Lizenz unwirksam.

Welche Art von Lizenzen

1. [Ausgangslage](#)
2. [Ziele](#)
3. [Definitionen](#)
4. [Warum Lizenzen](#)
 - [Argumentationshilfen](#)
5. [Lizenzarten](#)
 - 5.1. [Volumenlizenzen](#),
 - 5.2. [Örtliche Bindung](#),
 - 5.3. [Zeitliche Bindung](#),
 - 5.4. [CPU-Lizenz](#),
 - 5.5. [Update-Lizenz](#),
 - 5.6. [Teilnutzungslizenz](#).
6. [Vorteile](#)
7. [Inhalt d. Lizenzrechts](#)
8. [Gestaltung Lizenz](#)
9. [Q&A](#)
10. [Ende](#)

- Volumenlizenzen,
- Örtliche Bindung,
- Zeitliche Bindung,
- CPU-Lizenz,
- **Update-Lizenz:** Hier wird nur das Update einer Software erworben. Keineswegs erhält das jeweilige Unternehmen dabei auch das Recht, ältere Versionen der Software zu nutzen.

Welche Art von Lizenzen

1. [Ausgangslage](#)
2. [Ziele](#)
3. [Definitionen](#)
4. [Warum Lizenzen](#)
 - [Argumentationshilfen](#)
5. [Lizenzarten](#)
 - 5.1. [Volumenlizenzen](#),
 - 5.2. [Örtliche Bindung](#),
 - 5.3. [Zeitliche Bindung](#),
 - 5.4. [CPU-Lizenz](#),
 - 5.5. [Update-Lizenz](#),
 - 5.6. [Teilnutzungslizenz](#).
6. [Vorteile](#)
7. [Inhalt d. Lizenzrechts](#)
8. [Gestaltung Lizenz](#)
9. [Q&A](#)
10. [Ende](#)

- Volumenlizenzen,
- Örtliche Bindung,
- Zeitliche Bindung,
- CPU-Lizenz,
- Update-Lizenz,
- **Teilnutzungslizenz:**
 - Für einen Einzelarbeitsplatz?
 - den Einsatz auf mehreren Rechner gleichzeitig?
 - einen Zentralrechner, auf dem eine vorab definierte Zahl an Computer angeschlossen werden?
 - eine beliebige Einsatzumgebung?

1. [Ausgangslage](#)
2. [Ziele](#)
3. [Definitionen](#)
4. [Warum Lizenzen](#)
 - [Argumentationshilfen](#)
5. [Lizenzarten](#)
 - 5.1. [Volumenlizenzen](#),
 - 5.2. [Örtliche Bindung](#),
 - 5.3. [Zeitliche Bindung](#),
 - 5.4. [CPU-Lizenz](#),
 - 5.5. [Update-Lizenz](#),
 - 5.6. [Teilnutzungslizenz](#).
6. [Vorteile](#)
7. [Inhalt d. Lizenzrechts](#)
8. [Gestaltung Lizenz](#)
9. [Q&A](#)
10. [Ende](#)

Vorteile

- Bei Missachtung wird rechtskonformes Verhalten erheblich erschwert.

1. [Ausgangslage](#)
2. [Ziele](#)
3. [Definitionen](#)
4. [Warum Lizenzen](#)
 - [Argumentationshilfen](#)
5. [Lizenzarten](#)
 - 5.1. [Volumenlizenzen](#),
 - 5.2. [Örtliche Bindung](#),
 - 5.3. [Zeitliche Bindung](#),
 - 5.4. [CPU-Lizenz](#),
 - 5.5. [Update-Lizenz](#),
 - 5.6. [Teilnutzungslizenz](#).
6. [Vorteile](#)
7. [Inhalt d. Lizenzrechts](#)
8. [Gestaltung Lizenz](#)
9. [Q&A](#)
10. [Ende](#)

Vorteile

- Bei Missachtung wird rechtskonformes Verhalten erheblich erschwert.
- **Verstöße gegen Lizenzverträge können nicht unerhebliche finanzielle und persönliche Konsequenzen nach sich ziehen.**

1. [Ausgangslage](#)
2. [Ziele](#)
3. [Definitionen](#)
4. [Warum Lizenzen](#)
 - [Argumentationshilfen](#)
5. [Lizenzarten](#)
 - 5.1. [Volumenlizenzen](#),
 - 5.2. [Örtliche Bindung](#),
 - 5.3. [Zeitliche Bindung](#),
 - 5.4. [CPU-Lizenz](#),
 - 5.5. [Update-Lizenz](#),
 - 5.6. [Teilnutzungslizenz](#).
6. **Vorteile**
7. [Inhalt d. Lizenzrechts](#)
8. [Gestaltung Lizenz](#)
9. [Q&A](#)
10. [Ende](#)

Vorteile

- Bei Missachtung wird rechtskonformes Verhalten erheblich erschwert.
- Verstöße gegen Lizenzverträge können nicht unerhebliche finanzielle und persönliche Konsequenzen nach sich ziehen.
- **Ordnungsgemäße Beratung des Kunden hilft, Fehlverhalten vorzubeugen.**

1. [Ausgangslage](#)
2. [Ziele](#)
3. [Definitionen](#)
4. [Warum Lizenzen](#)
 - [Argumentationshilfen](#)
5. [Lizenzarten](#)
 - 5.1. [Volumenlizenzen](#),
 - 5.2. [Örtliche Bindung](#),
 - 5.3. [Zeitliche Bindung](#),
 - 5.4. [CPU-Lizenz](#),
 - 5.5. [Update-Lizenz](#),
 - 5.6. [Teilnutzungslizenz](#).
6. **Vorteile**
7. [Inhalt d. Lizenzrechts](#)
8. [Gestaltung Lizenz](#)
9. [Q&A](#)
10. [Ende](#)

Vorteile

- Bei Missachtung wird rechtskonformes Verhalten erheblich erschwert.
- Verstöße gegen Lizenzverträge können nicht unerhebliche finanzielle und persönliche Konsequenzen nach sich ziehen.
- Ordnungsgemäße Beratung des Kunden, um Fehlverhalten vorzubeugen.
- **Optimierung im Sinne des Geschäfts bietet wesentliches Kostenreduktionspotential für den Kunden und damit vorteilhafte Akquise.**

Inhalt des Lizenzrechts

- Exklusives oder nicht exklusives Nutzungsrecht,

1. [Ausgangslage](#)
2. [Ziele](#)
3. [Definitionen](#)
4. [Warum Lizenzen](#)
 - [Argumentationshilfen](#)
5. [Lizenzarten](#)
 - 5.1. [Volumenlizenzen](#),
 - 5.2. [Örtliche Bindung](#),
 - 5.3. [Zeitliche Bindung](#),
 - 5.4. [CPU-Lizenz](#),
 - 5.5. [Update-Lizenz](#),
 - 5.6. [Teilnutzungslizenz](#).
6. [Vorteile](#)
7. [Inhalt d. Lizenzrechts](#)
8. [Gestaltung Lizenz](#)
9. [Q&A](#)
10. [Ende](#)

Inhalt des Lizenzrechts

- Exklusives oder nicht exklusives Nutzungsrecht,
- örtlich unbeschränkte Nutzung

1. [Ausgangslage](#)
2. [Ziele](#)
3. [Definitionen](#)
4. [Warum Lizenzen](#)
 - [Argumentationshilfen](#)
5. [Lizenzarten](#)
 - 5.1. [Volumenlizenzen](#),
 - 5.2. [Örtliche Bindung](#),
 - 5.3. [Zeitliche Bindung](#),
 - 5.4. [CPU-Lizenz](#),
 - 5.5. [Update-Lizenz](#),
 - 5.6. [Teilnutzungslizenz](#).
6. [Vorteile](#)
7. [Inhalt d. Lizenzrechts](#)
8. [Gestaltung Lizenz](#)
9. [Q&A](#)
10. [Ende](#)

Inhalt des Lizenzrechts

1. [Ausgangslage](#)
2. [Ziele](#)
3. [Definitionen](#)
4. [Warum Lizenzen](#)
 - [Argumentationshilfen](#)
5. [Lizenzarten](#)
 - 5.1. [Volumenlizenzen](#),
 - 5.2. [Örtliche Bindung](#),
 - 5.3. [Zeitliche Bindung](#),
 - 5.4. [CPU-Lizenz](#),
 - 5.5. [Update-Lizenz](#),
 - 5.6. [Teilnutzungslizenz](#).
6. [Vorteile](#)
7. [Inhalt d. Lizenzrechts](#)
8. [Gestaltung Lizenz](#)
9. [Q&A](#)
10. [Ende](#)

- Exklusives oder nicht exklusives Nutzungsrecht,
- örtlich unbeschränkte Nutzung,
- **übertragbares Nutzungsrecht,**

Inhalt des Lizenzrechts

1. [Ausgangslage](#)
2. [Ziele](#)
3. [Definitionen](#)
4. [Warum Lizenzen](#)
 - [Argumentationshilfen](#)
5. [Lizenzarten](#)
 - 5.1. [Volumenlizenzen](#),
 - 5.2. [Örtliche Bindung](#),
 - 5.3. [Zeitliche Bindung](#),
 - 5.4. [CPU-Lizenz](#),
 - 5.5. [Update-Lizenz](#),
 - 5.6. [Teilnutzungslizenz](#).
6. [Vorteile](#)
7. [Inhalt d. Lizenzrechts](#)
8. [Gestaltung Lizenz](#)
9. [Q&A](#)
10. [Ende](#)

- Exklusives oder nicht exklusives Nutzungsrecht,
- örtlich unbeschränkte Nutzung,
- übertragbares Nutzungsrecht,
- **dauerhaftes, unwiderrufliches und unkündbares Nutzungsrecht,**

Inhalt des Lizenzrechts

1. [Ausgangslage](#)
2. [Ziele](#)
3. [Definitionen](#)
4. [Warum Lizenzen](#)
 - [Argumentationshilfen](#)
5. [Lizenzarten](#)
 - 5.1. [Volumenlizenzen](#),
 - 5.2. [Örtliche Bindung](#),
 - 5.3. [Zeitliche Bindung](#),
 - 5.4. [CPU-Lizenz](#),
 - 5.5. [Update-Lizenz](#),
 - 5.6. [Teilnutzungslizenz](#).
6. [Vorteile](#)
7. [Inhalt d. Lizenzrechts](#)
8. [Gestaltung Lizenz](#)
9. [Q&A](#)
10. [Ende](#)

- Exklusives oder nicht exklusives Nutzungsrecht,
- örtlich unbeschränkte Nutzung,
- übertragbares Nutzungsrecht,
- dauerhaftes, unwiderrufliches und unkündbares Nutzungsrecht,
- **das Recht zur Verwertung einschließlich des Rechts zum Vertrieb,**

Inhalt des Lizenzrechts

1. [Ausgangslage](#)
2. [Ziele](#)
3. [Definitionen](#)
4. [Warum Lizenzen](#)
 - [Argumentationshilfen](#)
5. [Lizenzarten](#)
 - 5.1. [Volumenlizenzen](#),
 - 5.2. [Örtliche Bindung](#),
 - 5.3. [Zeitliche Bindung](#),
 - 5.4. [CPU-Lizenz](#),
 - 5.5. [Update-Lizenz](#),
 - 5.6. [Teilnutzungslizenz](#).
6. [Vorteile](#)
7. [Inhalt d. Lizenzrechts](#)
8. [Gestaltung Lizenz](#)
9. [Q&A](#)
10. [Ende](#)

- das nicht ausschließliche Nutzungsrecht,
- das örtlich unbeschränkte Nutzungsrecht,
- das Recht zur Nutzung in einer beliebigen Einsatzumgebung*, /
- das übertragbare Nutzungsrecht,
- das dauerhafte, unwiderrufliche und unkündbare Nutzungsrecht,
- das Recht zur Verwertung einschließlich des Rechts zum Vertrieb,
- das Recht, Abänderungen, Übersetzungen, Bearbeitungen oder andere Umgestaltungen vorzunehmen,

Gestaltung von Lizenzen

1. [Ausgangslage](#)
2. [Ziele](#)
3. [Definitionen](#)
4. [Warum Lizenzen](#)
 - [Argumentationshilfen](#)
5. [Lizenzarten](#)
 - 5.1. [Volumenlizenzen](#),
 - 5.2. [Örtliche Bindung](#),
 - 5.3. [Zeitliche Bindung](#),
 - 5.4. [CPU-Lizenz](#),
 - 5.5. [Update-Lizenz](#),
 - 5.6. [Teilnutzungslizenz](#).
6. [Vorteile](#)
7. [Inhalt d. Lizenzrechts](#)
8. [Gestaltung Lizenz](#)
9. [Q&A](#)
10. [Ende](#)

- **EULA**

- **End User License Agreement**

... findet sich üblicherweise nicht im B2B, sondern im B2C Bereich.

RISIKO: Unwirksame Vertragsklauseln

Gestaltung von Lizenzen

1. [Ausgangslage](#)
2. [Ziele](#)
3. [Definitionen](#)
4. [Warum Lizenzen](#)
 - [Argumentationshilfen](#)
5. [Lizenzarten](#)
 - 5.1. [Volumenlizenzen](#),
 - 5.2. [Örtliche Bindung](#),
 - 5.3. [Zeitliche Bindung](#),
 - 5.4. [CPU-Lizenz](#),
 - 5.5. [Update-Lizenz](#),
 - 5.6. [Teilnutzungslizenz](#).
6. [Vorteile](#)
7. [Inhalt d. Lizenzrechts](#)
8. [Gestaltung Lizenz](#)
9. [Q&A](#)
10. [Ende](#)

- EULA
- Tear me off ODER Wrap Shrink Licences
 - Finden sich überwiegend auch im B2C Bereich und bei Softwareüberlassung durch ein Speichermedium.

RISIKO: Häufig unwirksam bei Erwerb über Dritte.

Gestaltung von Lizenzen

1. [Ausgangslage](#)
2. [Ziele](#)
3. [Definitionen](#)
4. [Warum Lizenzen](#)
 - [Argumentationshilfen](#)
5. [Lizenzarten](#)
 - 5.1. [Volumenlizenzen](#),
 - 5.2. [Örtliche Bindung](#),
 - 5.3. [Zeitliche Bindung](#),
 - 5.4. [CPU-Lizenz](#),
 - 5.5. [Update-Lizenz](#),
 - 5.6. [Teilnutzungslizenz](#).
6. [Vorteile](#)
7. [Inhalt d. Lizenzrechts](#)
8. [Gestaltung Lizenz](#)
9. [Q&A](#)
10. [Ende](#)

- EULA
- Tear me off ODER Wrap Shrink Licences
- **Individuelle Vertragslizenzen**
 - Beste Lösung, weil individuell die Vereinbarungen angepasst werden können
... findet sich üblicherweise nicht im B2B, sondern im B2C Bereich.

RISIKO: Unwirksame Vertragskauseln

Gestaltung von Lizenzen

1. [Ausgangslage](#)
2. [Ziele](#)
3. [Definitionen](#)
4. [Warum Lizenzen](#)
 - [Argumentationshilfen](#)
5. [Lizenzarten](#)
 - 5.1. [Volumenlizenzen](#),
 - 5.2. [Örtliche Bindung](#),
 - 5.3. [Zeitliche Bindung](#),
 - 5.4. [CPU-Lizenz](#),
 - 5.5. [Update-Lizenz](#),
 - 5.6. [Teilnutzungslizenz](#).
6. [Vorteile](#)
7. [Inhalt d. Lizenzrechts](#)
8. [Gestaltung Lizenz](#)
9. [Q&A](#)
10. [Ende](#)

- Individuelle Vertragslizenzen
 - Muster finden sich überall im Internet
 - **ABER:** Von ungeprüfter Übernahme ist abzuraten.

1. [Ausgangslage](#)
2. [Ziele](#)
3. [Definitionen](#)
4. [Warum Lizenzen](#)
 - [Argumentationshilfen](#)
5. [Lizenzarten](#)
 - 5.1. [Volumenlizenzen](#),
 - 5.2. [Örtliche Bindung](#),
 - 5.3. [Zeitliche Bindung](#),
 - 5.4. [CPU-Lizenz](#),
 - 5.5. [Update-Lizenz](#),
 - 5.6. [Teilnutzungslizenz](#).
6. [Vorteile](#)
7. [Inhalt d. Lizenzrechts](#)
8. [Gestaltung Lizenz](#)
9. [Q&A](#)
10. [Ende](#)

Q & A

Vielen Dank für Ihr Interesse!

Vielen Dank unseren Sponsoren

